

Lead Buyer (m/w/d)

Referenz-Nr.
2105

Ihr Ansprechpartner

Flavio De Nando
T: +41 56 430 03 87
flavio.denando@aviando.ch

Aviando Professionals AG
Landstrasse 176
5430 Wettingen

Kaderselektion
Management auf Zeit
Unternehmensführung

www.aviando.ch



Als Lead Buyer stellen Sie den Einkaufsbedarf der LB Industrial Solutions AG nach strategischen, betriebswirtschaftlichen und technischen Aspekten sicher.

Die LB Industrial Solutions AG ist führender Partner für Supply Chain Lösungen und beliefert namhafte national und international tätige Unternehmen und KMUs aus Industrie sowie aus dem Maschinen- und Anlagenbau mit Herstell- und Normteilen. Innerhalb der Supply Chain und des gesamten Produktionsprozesses bietet sie Ihren Kunden flexible und individuelle Prozesse, Dienstleistungen und Produkte an, wie Sourcing, Produktion, Contract Management, Warehousing und Export.

Zur Verstärkung des Teams suchen wir auf den nächstmöglichen Zeitpunkt eine integre, unternehmerisch agierende, verhandlungsstarke und praxisorientierte Persönlichkeit als **Lead Buyer (m/w/d)**

Aufgaben

- Sicherstellen des termin-, kosten- und sachgerechten Einkaufs des zugewiesenen und benötigten Sortiments
- Mitgestaltung der Einkaufsstrategie zur Erzielung von optimalen Einkaufsbedingungen, z. B. neue Lieferanten, Konditionen, Budget, etc.)
- Spezifizieren des Bedarfs, Einholen und Auswerten der Lieferantenangebote und Führen von Einkaufs- und Vertragsverhandlungen
- Aktives Stammdatenmanagement und Laufendes Controlling der jeweiligen Lieferantenperformance (z.B. Lieferantenentwicklung, Reklamationen, etc.)
- Enge Zusammenarbeit mit anderen Bereichen und Mitarbeit bei laufender Optimierung von Prozessen, Innovations- und Entwicklungsprojekten

Profil

- Technische Grundausbildung mit entsprechender Weiterbildung im Einkauf
- Erfahrung in Engineering, Produktion und Projektleitung im internationalen Anlagen- und Maschinenbau, Ersatzteil- und Projektlogistik
- Erfahrung im Einkauf von spezifischen Produkten im Investitionsgütermarkt
- Gute Anwenderkenntnisse MS-Office und ERP-Systemen (MS Dynamics NAV)
- Erfahrung im Entwickeln neuer Beschaffungsmärkte
- Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch, Französisch oder Italienisch von Vorteil
- Durchsetzungsvermögen, gute kommunikative Fähigkeiten und diplomatisches Geschick

Nach einer sorgfältigen Einführung erwarten Sie abwechslungsreiche, vielseitige und verantwortungsvolle Aufgaben in einem zukunftsweisenden Umfeld.

Bereit für diese spannende Herausforderung?

Dann freuen wir uns über Ihr vollständiges Bewerbungsdossier per E-Mail unter Angabe der Referenz-Nummer 2105 an Flavio De Nando.