

Sales Engineer

Referenz-Nr.
2135

Ihr Ansprechpartner

Flavio De Nando
T: +41 56 430 03 87
flavio.denando@aviando.ch

**Sparring-Partner für
strategische und operative
Unternehmensführung**

Aviando Professionals AG
Landstrasse 176
5430 Wettingen

Kaderselektion
Management auf Zeit
Unternehmensführung

www.aviando.ch

Als Sales Engineer stellen Sie die aktive Kundenpflege, Akquisition von Aufträgen und die stetige Marktentwicklung sicher.

Unser Kunde ist führender Anbieter für Supply Chain Lösungen und beliefert als Spezialist für Ersatzteil- und Projektlogistik national und international tätige Kunden aus dem Anlagen- und Maschinenbau sowie der Industrie. Zur Verstärkung des Teams suchen wir einen kompetenten, praxisorientierten, verhandlungsstarken und pragmatischen **Sales Engineer (m/w/d)**

Aufgaben

- Aktive Pflege und Ausweitung bestehender Kundenbeziehungen
- Akquisition und Aufbau neuer Kunden in bestehenden und neuen Märkten
- Kompetente Beratung der Partner und Kunden in der industriellen Wertschöpfung
- Mitarbeit bei der Verkaufsstrategie und Optimierung von Prozessen
- Marktbearbeitung gemäss strategischer und operativer Zielvorgaben
- Planung und Durchführung verkaufsfördernder Massnahmen in Absprache mit GL
- Erstellen von Angeboten und führen von Verhandlungen bis Auftragsvergabe

Profil

- Technische Grundausbildung mit entsprechender Weiterbildung oder vergleichbare Qualifikation mit Weiterbildung
- Erfahrung im nationalen und internationalen Verkauf und in der Auftragsabwicklung von technischen Gütern
- Kompetent in Beratung und Entwicklung von industriellen Wertschöpfungslösungen
- Zielorientiert mit Verhandlungs- und Organisationsgeschick
- Kommunikativ, kunden- und teamorientiertes Denken und Handeln
- Interessiert an innovativen und zukunftsweisenden Arbeitsweisen
- Deutsch und Englisch verhandlungssicher, weitere Sprachen von Vorteil

Nach einer sorgfältigen Einführung erwarten Sie abwechslungsreiche, vielseitige und verantwortungsvolle Aufgaben in einem zukunftsweisenden Umfeld und attraktive Anstellungsbedingungen.

Bereit für diese spannende Herausforderung?

Dann freuen wir uns über Ihr vollständiges Bewerbungsdossier unter Angabe der Referenz-Nummer 2135 an Flavio De Nando.