

# Conseiller technique de vente interne (f/m)

Referenz-Nr.  
2380

## Ihr Ansprechpartner

Flavio De Nando  
T: +41 56 430 03 87  
flavio.denando@aviando.ch

## Sparring-Partner für strategische und operative Unternehmensführung

Aviando Professionals AG  
Landstrasse 81a  
5430 Wettingen

Kaderselektion  
Management auf Zeit  
Unternehmensführung

[www.aviando.ch](http://www.aviando.ch)

Notre client est une entreprise innovatrice dans les systèmes et solutions aéralique pour la cuisine et l'habitation. Afin de soutenir son développement en Suisse romande est pour renforcer l'équipe basée dans la région de Lausanne nous recherchons un

## Conseiller technique de vente interne (f/m)

### Tâche

- Traitement de demandes des clients professionnels en Suisse Romande
- Conseil à la clientèle pour les questions techniques par téléphone, courriel ou dans le showroom
- Élaboration des solutions techniques et établissement d'offres de projet
- Traitement de commandes
- Soutien aux service après-vente et les techniciens externes
- Collaboration avec le siège social (région de Zurich)

### Profil

- Formation technique ou manuelle dans les métiers électronicien, électricien ou technicien en ventilation ou similaire avec évolution commerciale
- Quelques années d'expérience dans un service de vente interne
- Bonne maîtrise des technologies, l'informatique et systèmes ERP
- De très bonnes connaissances d'allemand (bilingue, min. Niveau B1/B2)
- Une aptitude à travailler de façon autonome ou en team et de savoir gérer les périodes de stress
- Personnalité orientée vers le client et les solutions

Entrée immédiate ou à convenir.

Il vous attend une tâche intéressante au sein d'une équipe dynamique et dans un environnement moderne, des projets captivants ainsi qu'une large gamme de produits d'un groupe de renom. Possibilités de formation et des conditions d'engagement attrayantes.

Envoyer votre dossier de candidature complet en mentionnant le numéro de référence 2380.